



Riverbed y Acsys juntos para optimizar la WAN

Riverbed, líder global en el área de aceleración de aplicaciones y ACSYS, empresa integradora dedicada a la provisión de soluciones tecnológicas, se unieron a fin de ofrecer a sus clientes la aceleración de las aplicaciones de negocios al mismo tiempo que controlan costos IT.

La tecnología de Riverbed permite que el traspaso de datos entre dos puntos remotos tenga un rendimiento superior y un mejor tiempo de respuesta. El mercado global está generando el crecimiento de la cantidad de oficinas remotas y esto conlleva la necesidad de las empresas de optimizar el traspaso de información, para mejorar la experiencia de los usuarios. Los datos siguen creciendo, las aplicaciones son cada vez más pesadas y la mayoría de las empresas aumentan el ancho de banda, pero lo que realmente necesitan es acelerar las aplicaciones.

“En la Argentina, las redes están más o menos al mismo nivel que en el resto del mundo. En cuanto a su nivel, cantidad y precio de ancho de banda, con un poco de variación aquí o allá pero bastante cercano al standard global. Hemos hecho varios análisis y las necesidades son las mismas”, dijo Andrés Hurtado, Director América Latina de Riverbed.

Para esto, Riverbed ofrece un gran abanico de herramientas que hacen posible la colaboración entre empleados de diferentes oficinas como si se encontraran físicamente juntos. Riverbed introdujo estos productos en el mercado en el 2004 y, aunque ya había soluciones de competidores basadas en esta tecnología, ninguno lograba solucionar el problema de la comunicación entre dos puntos. En la Argentina, brinda sus soluciones a través de su canal más importante: ACSYS.

ACSYS es una empresa integradora de IT con amplia experiencia en la provisión de soluciones tecnológicas, Hurtado comentó: “En nuestros comienzos en la Argentina estábamos buscando canales que tuvieran entendimiento profundo de las necesidades del mercado IT, y la capacidad de vender, dar soporte a una nueva tecnología y con el que se pudiera apostar a una alianza estratégica a largo plazo, y esto lo encontramos en ACSYS, fue el primer canal con el que trabajamos en Argentina y hoy en día es el que tiene más clientes y mayor personal certificado”. Y al respecto dice Juan Schinella, Director de Acsys “En ACSYS buscamos alianzas tecnológicas que sean líderes en sus segmentos y soluciones innovadoras que nos permitan llegar al cliente con un valor diferencial agregado. Por eso buscamos trazar alianzas de largo plazo”.

En el segmento de WAN Acceleration, Riverbed sobrecumple con las características que Acsys busca en un socio estratégico. Y sus soluciones apuntan entre otros aspectos a:

- reducir costos, consolidar infraestructura y a optimizar el ROI en cada proyecto. ■

Contacto Sol Russomanno de Entercomm Argentina:
srussomanno@entercommit.com

**EN TODO MATERIAL
AL GREMIO**

Jose P. Varela 5324
1408 Capital Federal
(011) 4639 5410

daryluz@fibertel.com.ar
Msn: daryluzletras@hotmail.com

LETRAS Y LOGOS CORPORALES

POLYFAN

ROUTEADOS